

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

Научная статья

УДК 332.142(470.26)(06)

doi: 10.46845/2073-3364-2024-0-2-37-46

Особенности оценки производственного потенциала аграрного предприятия (финансовый аспект)

Дарья Евгеньевна Нагаева¹,
Александр Вадимович Иванов²

¹ООО "Ушаково-Агро", Калининград, Россия

²ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО "КГТУ", Калининград, Россия

¹ shubina-darya-00@mail.ru

² aleksandr.ivanov@klgtu.ru

Аннотация. В статье рассматриваются финансовые аспекты оценки производственного потенциала предприятия. Финансовый потенциал предприятия является частью его производственного потенциала, а основным способом учета активов предприятия, составляющих основу технологического и в целом производственного потенциала, является их отражение в регистрах бухгалтерского учета и финансовой отчетности организации. Предлагается оценивать финансовый потенциал предприятия по результатам анализа величины чистых активов, а производственный потенциал – в целом через анализ величины экономической добавленной стоимости.

Ключевые слова: производственный потенциал, финансовый потенциал, финансовая отчетность предприятия, финансовый анализ, чистые активы, экономическая добавленная стоимость

Для цитирования: Нагаева Д. А., Иванов А. В. Особенности оценки производственного потенциала аграрного предприятия (финансовый аспект) // Балтийский экономический журнал. 2024. № 2(46). С. 37-46. <https://doi.org/10.46845/2073-3364-2024-0-2-37-46>

REGIONAL AND SECTORAL ECONOMY

Original article

Peculiarities of assessment of production potential of agrarian enterprise (financial aspect)

Daria E. Nagaeva¹
Alexander V. Ivanov²

¹Ushakovo-Agro LLC, Kaliningrad, Russia

²INOTECU FGBOU VO "KSTU", Kaliningrad, Russia

¹ shubina-darya-00@mail.ru

² aleksandr.ivanov@klgtu.ru

Abstract. The article considers the financial aspects of the assessment of the production potential of the enterprise. The consideration takes into account that the financial

potential of the enterprise is a part of its production potential, as well as the fact that the main way of accounting for the assets of the enterprise, which form the basis of technological and generally production potential is their reflection in the accounting registers and display in the financial statements of the organization. It is proposed to assess the financial potential of the enterprise by analyzing the value of net assets, and the production potential as a whole by analyzing the value of economic value added.

Keywords: production potential, financial potential, enterprise financial statements, financial analysis, net assets, economic added value

For citation: Nagaeva D. E., Ivanov A. V. Peculiarities of assessment of production potential of agrarian enterprise (financial aspect) // Baltic Economic Journal. 2024;2(46):37-46. (In Russ.).<https://doi.org/10.46845/2073-3364-2024-0-2-37-46>

Анализ имеющихся публикаций, посвященных проблемам производственного потенциала, показал, что еще не сложился признанный понятийный аппарат категории "потенциал предприятия" и его полноценная классификация, поэтому имеется многообразие подходов к его оценке. В экономической литературе последних лет раскрыто множество видов потенциала. Наиболее популярными являются стратегический, производственный, научно-технический, финансовый, управленческий и информационный.

Основным подходом, раскрывающим сущность различных подходов к интерпретации понятия "производственный потенциал предприятия", является ресурсный. С точки зрения единства пространственных и временных характеристик, ресурсный подход отражает три уровня связей и отношений.

Во-первых, он отражает прошлое предприятия, включая совокупность величин показателей деятельности, свидетельствующих о его способности функционировать и развиваться надлежащим образом.

Во-вторых, ресурсный подход характеризует текущее состояние предприятия через совокупность показателей, отражающих использование имеющихся активов, включая финансовое состояние и возможности развития.

В-третьих, демонстрирует будущие возможности для деятельности и развития предприятия, исходя из показателей, отражающих наличие ресурсов.

Поэтому при определении сущности, вида и состава потенциала предприятия нецелесообразно чрезмерно расширять это понятие, тем более что исследования отдельных составляющих потенциала и разработка мер по их развитию не могут дать положительного эффекта без изучения и обоснования влияния этих составляющих друг на друга и на потенциал предприятия в целом.

Для целей нашей работы воспользуемся определением этого понятия, признанным на международном уровне. По мнению Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), производственным потенциалом являются "производственные ресурсы, предпринимательские возможности и производственные связи, которые в совокупности определяют способность страны производить товары и услуги и позволяют ей расти и развиваться" [4].

Считается, что устойчивый экономический рост можно обеспечить только за счет расширения, развития и полного использования производственных мощностей. Развитие деятельности предприятия требует новых подходов к содержанию, организации, формам и методам управленческой деятельности,

которые можно рассматривать через степень использования его потенциальных возможностей. Деятельность предприятия рассматривается с точки зрения использования и формирования его потенциала, соответственно, управление деятельностью предприятия – это управление использованием имеющегося потенциала, под которым можно понимать его реальную или вероятную способность выполнять целенаправленную работу.

Сельскохозяйственные предприятия имеют ряд особенностей, которые обусловили сложности оценки их потенциала [1]. В частности, потенциал агропредприятия складывается не только из имеющихся земельных ресурсов, но и тех культур или животных, которые культивируются или разводятся на земельных участках, имеющихся у предприятия, набора техники, машин и агрегатов, специализированных для выбранного направления деятельности, а также персонала, который ведет деятельность. При натурном подходе это требует высокой квалификации и специализации эксперта, осуществляющего оценку производственного потенциала [2]. При этом, всегда имеется вероятность неадекватности оценки, например, в случае перехода с одной культуры на другую, смены персонала или труднопрогнозируемых погодных явлений.

Оценка производственного потенциала аграрного предприятия является важной задачей для определения его эффективности и конкурентоспособности. Финансовый аспект оценки позволяет оценить экономическую результативность предприятия и его финансовую устойчивость.

Анализ финансовых показателей играет важную роль при оценке производственного потенциала аграрного предприятия. Он позволяет определить финансовую устойчивость и эффективность деятельности, а также выявить проблемные сферы и потенциал для улучшения.

Предприятие, которое выбрано в качестве объекта исследования, – это ООО "Ушаково-Агро". Основной вид его деятельности – выращивание зерновых (кроме риса), зернобобовых культур и семян масличных культур (код по ОКВЭД 01.11). Фактически предприятие выращивает рапс, сою, кукурузу и пшеницу, что затрудняет оценку его производственного потенциала, поскольку для различных культур используются отличающиеся агротехнологии и применяется специфическая техника. Таким образом, для проведения оценки производственного потенциала путем прямого изучения имеющихся активов требуется специфическое исследование с погружением в деятельность предприятия. Такой подход может применяться для оценки потенциала внутри предприятия. В случае оценки в интересах внешних заинтересованных лиц существует вероятность искажений.

Однако имеется набор данных, на основе которых возможно проведение оценки производственного потенциала предприятия. Он полностью укладывается в логику ресурсного подхода и базируется на использовании данных бухгалтерского учета, а точнее, показателей, отраженных в финансовой отчетности предприятия. В рамках ресурсного подхода, производственный потенциал отражает объем и эффективность использования ресурсов, имеющихся у предприятия. Можно сказать, что это текущая характеристика, основанная на оценке результатов, отраженных в отчетности предприятия, которая, в свою очередь, описывает результаты деятельности, сформированные в

текущих условиях внешней среды. К активам, характеризующим производственный потенциал предприятия, относят внеоборотные активы, оборотные активы, включая финансовые, а также персонал предприятия, ноу-хау, патенты, лицензии и т. д. [3].

В бухгалтерской отчетности они отражаются в виде бухгалтерской стоимости, отражающей их наличие и износ в форме 1 баланса предприятия, а часть ресурсов по результатам их использования – в форме 2 отчета о финансовых результатах. Это обусловлено тем, что производственные ресурсы предприятия формируются в рамках трех процессов:

- а) накопления капитала или ресурсов;
- б) обучения (повышения квалификации) персонала и технологических инноваций в сфере деятельности предприятия;
- в) формирования линейки высокопроизводительной техники и повышения специализации сельскохозяйственного производства.

Поскольку предприятие – это организация, создаваемая в целях извлечения прибыли в интересах учредителей, это делает финансовый потенциал важной частью его производственного потенциала. Производственный потенциал и его составляющие, такие как технологический потенциал, определяются наличием у предприятия соответствующих активов [5]. Для сельскохозяйственного предприятия ключевыми активами являются земля, здания и сооружения, используемые для ведения хозяйства, и сельскохозяйственная техника. Зачастую при необходимости оценки потенциала отсутствуют точные данные о наличии и состоянии таких активов.

В свою очередь, финансовая отчетность, базирующаяся на бухгалтерских регистрах, отражающих наличие и отчасти состояние активов, в первую очередь, баланс предприятия, позволяет вынести суждение о величине потенциала. При этом, текущее состояние косвенно отражается в результатах деятельности предприятия, показанных в отчете о финансовых результатах, и позволяет выявить состояние активов и отразить его в оценке производственного потенциала.

Помимо всего сказанного, целесообразность применения оценки потенциала на основе данных финансовой отчетности предприятия подтверждается необходимостью количественной оценки. В случае количественной оценки в рамках ресурсного подхода возможно проведение оценки рыночной стоимости отдельных активов, выступающих ресурсами производственного потенциала, применительно к конкретным обстоятельствам деятельности предприятия, а на следующем шаге формирование совокупной оценки производственного потенциала. Однако при таком подходе возникает проблема адекватности оценки ресурсов. С нашей точки зрения, в большинстве случаев учетная (балансовая) стоимость дает аналогичный результат оценки.

Предприятие ведет деятельность, нацеленную на конечный результат, которым для него является прибыль, извлечение ее связано с обеспечением расширенного воспроизводства бизнеса и максимизации его стоимости. Это достигается эффективным использованием производственного потенциала и его увеличением. В процессе такой деятельности осуществляется распределение финансовых ресурсов предприятия. При этом деятельность предприятия будет

результативной при правильном формировании состава и структуры его активов, которые составляют его потенциал.

Совокупность активов и методы их использования составляют рыночную стоимость предприятия. С другой стороны, рыночная стоимость является предметом оценки, поэтому оценку стоимости предприятия можно применять для оценки его производственного потенциала. При этом, стоимость предприятия определяется объемом ресурсов, которым оно располагает, включая собственные и привлеченные, а также эффективностью использования этих ресурсов и их взаимодействия. Видно, что оценка стоимости и оценка производственного потенциала обусловлены одними и теми же факторами, что подтверждает целесообразность использования для его оценки методов оценки рыночной стоимости предприятия, основанных на анализе финансовой отчетности [6].

Исследование возможностей развития предприятия, безусловно, связано с оценкой его производственного потенциала. Поэтому важным элементом управленческой деятельности является оценка потенциала. Такая оценка основывается на специфическом анализе финансовой отчетности. Это необходимо для определения эффективности деятельности предприятия и исследования сущности понятия "потенциал предприятия" и его составляющих.

С нашей точки зрения, для оценки производственного потенциала целесообразно использовать стоимость чистых активов и превышение их величины над уставным капиталом. Чистые активы – это активы, которыми владеет предприятие, за вычетом того, что оно должно другим. Тем самым их величина характеризует финансовый потенциал, принадлежащий непосредственно предприятию, оценка активов которого производится. Расчет чистых активов предоставляют конкретную информацию о финансовом состоянии компании. Положительная величина чистых активов обычно означает, что предприятие не испытывает финансовых проблем, т. е. располагает достаточным финансовым потенциалом [7].

В инвестиционной практике широкое распространение получил показатель величины чистых активов предприятия (сокращенно NAV). Это понятие, которое инвесторы и инвестиционные компании используют для определения общей суммы активов компании, за вычетом ее общих обязательств. Для инвесторов оно имеет важное значение, поскольку его величина характеризует рыночную стоимость предприятия, которая тесно связана с его производственным потенциалом.

ООО "Ушаково-Агро" имеет два земельных массива, расположенных в Гурьевском и Багратионовском районах Калининградской области. Среднесписочная численность работников за 2023 год составляла 29 человек. Численность снизилась по отношению к первому году анализа. Так, в 2021 году она составляла 31 человек. Информация о машинном парке предприятия в открытом доступе отсутствует.

За 2023 год ООО получило 318 млн. руб. выручки, тем самым увеличив этот показатель по отношению к 2022 году на 12 %. Согласно имеющимся данным, по результатам деятельности в 2023 году оно находилось на 1216 месте среди 11,2 тыс. сельскохозяйственных предприятий России, занимающихся

выращиванием зерновых и зернобобовых культур. Это отразилось на величине чистой прибыли, полученной предприятием. За 2023 год она выросла на 54 % и достигла 74,2 млн. руб.

По состоянию на 31 декабря 2023 года совокупные активы организации составляли 646 млн. руб. Это на 35 млн. руб. (на 5,7 %) больше, чем годом ранее. Однако бухгалтерская стоимость основных средств, включающих основные производственные активы, которые являются элементом производственного потенциала, за год снизилась на 47914 тыс. руб. до величины 287 761 тыс. руб. Такое снижение на 14 % не укладывается в амортизационный процесс и может свидетельствовать о выбытии части основных средств, что подтверждается объемом прочих доходов в размере 28307 тыс. руб.

Оценка стоимости чистых активов ООО "Ушаково-Агро" приведена в таблице. Она демонстрирует, какая величина активов предприятия является его собственностью. Поэтому величина чистых активов может служить мерой оценки производственного потенциала предприятия. С другой стороны, если вычесть из величины чистых активов уставный капитал, то величину превышения чистых активов над уставным капиталом можно использовать в качестве жесткой оценки производственного потенциала предприятия.

Чистые активы ООО "Ушаково-Агро" по состоянию на 31 декабря 2023 года значительно (на 160,2 %) превышают уставный капитал. За 2023 год они выросли на 17 % и достигли величины 501 млн. руб. Это положительно характеризует финансовое положение, полностью удовлетворяя требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации.

Оценка стоимости чистых активов ООО "Ушаково-Агро"

Estimation of the net asset value of Ushakovo-Agro LLC

Показатель	Значение показателя					Изменение	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4 - - гр.2)	± % ((гр.4 - - гр.2): :гр.2))
	31.12.21	31.12.22	31.12.23	на начало анал. периода (31.12.2021)	на конец анал. периода (31.12.2023)		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Чистые активы	374963	428376	501302	64,9	77,6	+126339	+33,7
2. Уставный капитал	192641	192641	192641	33,3	29,8	-	-
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1-стр.2)	182322	235735	308661	31,6	47,8	+126339	+69,3

Более того, следует отметить увеличение чистых активов на 33,7 % за рассматриваемый период (с 31.12.2021 по 31.12.2023). Превышение чистых активов над уставным капиталом и в то же время их рост за анализируемый период свидетельствует о хорошем финансовом положении организации по

данному признаку. На рисунке приведена динамика чистых активов и их превышение над величиной уставного капитала предприятия.

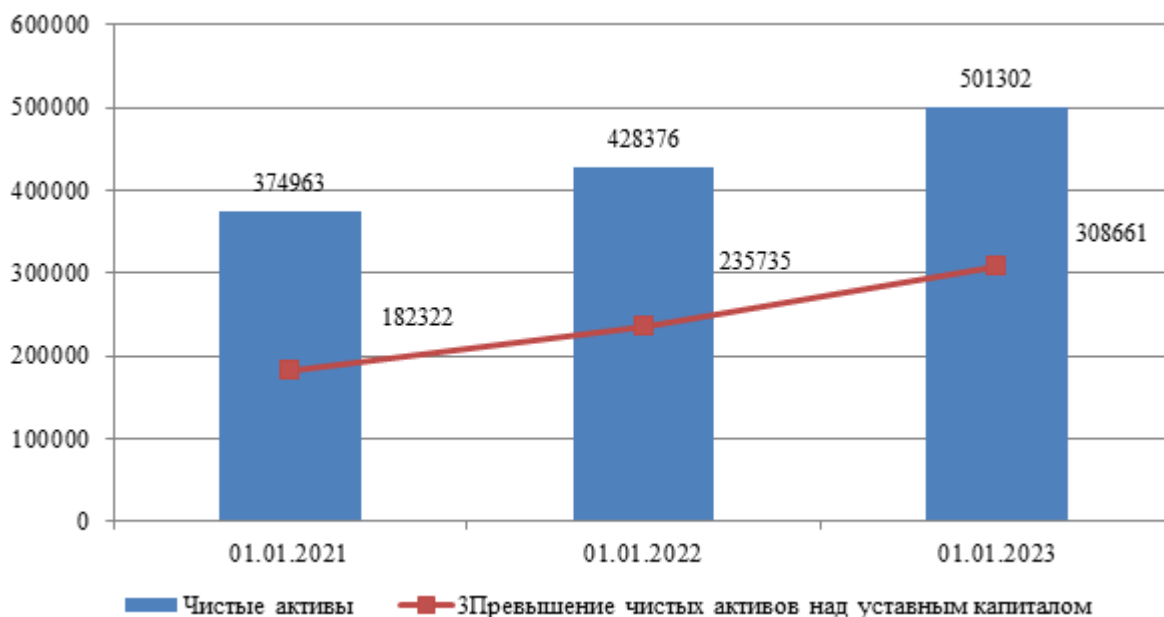


Рисунок – Динамика чистых активов и их превышения над величиной уставного капитала ООО "Ушаково-Агро"

Figure – Dynamics of net assets and their excess over the authorized capital of Ushakovo-Agro LLC

По результатам расчета чистых активов ООО "Ушаково-Агро" можно количественно оценить производственный потенциал предприятия как 501 млн. руб. с учетом уставного капитала. При этом оценка производственного потенциала предприятия совпадает с оценкой его рыночной стоимости методом чистых активов.

Для оценки производственного потенциала предприятия на основе результатов его деятельности воспользуемся показателем экономической добавленной стоимости (EVA), которая служит индикатором прибыльности деятельности предприятия. В основе этого показателя лежит идея о том, что деятельность предприятия, иными словами, реализация его производственного потенциала, должна приносить доход, превышающий стоимость капитала. Можно сказать, что EVA является показателем финансовых результатов предприятия, основанным на остаточном богатстве, отражающем величину потенциала предприятия, рассчитываемым путем вычета стоимости капитала из операционной прибыли, скорректированной на налоги [8].

В тех случаях, когда показатель EVA положителен, можно сказать, что предприятие создает добавленную стоимость, превышающую стоимость капитала, т. е. его производственный потенциал обеспечивает расширенное воспроизводство. В тех же случаях, когда EVA имеет отрицательное значение, предприятие "проедает" имеющиеся ресурсы, т. е. либо неэффективно использует имеющийся производственный потенциал, либо потенциал недостаточен.

Основная идея показателя EVA имеет корни в микроэкономике (экономике предприятия), один из постулатов которой состоит в том, что

главной целью предприятия является максимизация прибыли. Однако в случае EVA речь идет не о балансовой прибыли (разнице между доходами и расходами), а об экономической. Разница между экономической и балансовой прибылью заключается в том, что экономическая прибыль представляет собой разницу между доходами и экономическими издержками, которые есть совокупность балансовых и альтернативных издержек. В этом случае альтернативные издержки представляют собой денежную сумму, потерянную из-за неинвестирования активов (таких как капитал, рабочая сила и т. д.) в наилучшее альтернативное использование.

Метод EVA можно использовать для определения стоимости предприятия. При оценке рыночной стоимости предприятия EVA позволяет учитывать темпы его роста, поскольку он измеряет финансовые показатели компании так, чтобы определять реальную прибыль, а именно, прибыль, превышающую стоимость капитала, тем самым отражая величину производственного потенциала.

Чтобы рассчитать EVA, необходимо знать три показателя: операционную прибыль (OP), использованный капитал и средневзвешенную стоимость капитала (WACC). Используемый капитал (CU) составляет общую сумму средств, вложенных в деятельность предприятия, включая собственный капитал и долг. WACC – это средняя норма прибыли, которую инвесторы ожидают от вашего бизнеса, взвешенная по доле собственного и заемного капитала в структуре вашего капитала. Расчет EVA производят по формуле:

$$EVA = OP - (WACC \times CU).$$

Рассчитаем WACC, для чего определим долю собственного и привлеченного капитала, при том, что стоимость собственного капитала составляет 15,27 %, а привлечённого – 6,56 %. Доля собственного капитала составляет 0,72, а привлеченного 0,28. Соответственно WACC составляет 12,83 %.

Исходя из имеющихся в финансовом отчете данных, включающих величину используемого капитала в размере 478 тыс. руб. и операционной прибыли 75 099 тыс. руб., получим значение экономической добавленной стоимости в 2023 году в размере 16,68 млн. руб.

Производственный потенциал ООО "Ушаково-Агро" может быть оценен величиной показателя экономической добавленной стоимости. Поскольку величина EVA положительная, можно сделать вывод, что производственный потенциал используется эффективно. EVA отражает реальные экономические показатели компании, а не только бухгалтерскую прибыль, учитывает альтернативную стоимость капитала. Сравнивая EVA с рыночной стоимостью предприятия, например, рассчитанной методом чистых активов, можно увидеть, что предприятие, используя производственный потенциал, создает новую стоимость.

Список источников

1. Алиева Р. М., Джамалудинов Д. П. Ресурсный потенциал сельскохозяйственных предприятий // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2016. № 4(7) октябрь – декабрь.

2. Александрова Л. А., Васильева Е. В., Меркулова И. Н. Оценка производственного потенциала органического сельского хозяйства Саратовской области, // Инновации в АПК: проблемы и перспективы. 2020. № 2(26). С. 198-208.

3. Бречко Я. Н. Методические подходы к оценке производственно-экономического потенциала отрасли растениеводства / Я. Н. Бречко, С. В. Макрак, Е. В. Седнев, Н. М. Чеплянская // Экономические вопросы развития сельского хозяйства Беларуси. 2020. № 48. С. 16-23.

4. Доклад о наименее развитых странах. ЮНКТАД, 2020.

5. Какора М. И., Чичина В. В. Производственный потенциал организации: понятие и подходы к определению // Правовые, экономические и социально-гуманитарные науки: сб науч трудов. Вып. 6. Могилев: БИП – Институт правоведения, 2020. С. 95-96.

6. Комелькова И. С. Оценка производственного потенциала сельскохозяйственных предприятий Тверской области и выявление факторов, сдерживающих развитие сельскохозяйственного производства // АБУ. 2012. № 8 (100).

7. Нагаева Д. Е., Иванов А. В. Применение ESG-рейтинга для оценки потенциала агропромышленного предприятия // Балтийский экономический журнал. 2023. № 3. С. 47-55.

8. Патракова С. С. Оценка производственного потенциала сельского хозяйства Европейского севера России // Экономический журнал. 2019. № 2(54). С. 35-49.

References

1. Alieva R. M., Dzhamaludinov D. P. Resource potential of agricultural enterprises // Electronic scientific and methodological journal of Omsk State Agrarian University. 2016;4(7). (In Russ.).

2. Aleksandrova L. A., Vasilyeva E. V., Merkulova I. N. Assessment of the production potential of organic agriculture in the Saratov region, // Innovations in the agro-industrial complex: problems and prospects. 2020;2(26):198-208. (In Russ.).

3. Brechko Ya. N. Methodological approaches to assessing the production and economic potential of the crop production industry / Ya. N. Brechko, S. V. Makrak, E. V. Sednev, N. M. Cheplyanskaya // Economic issues of the development of agriculture in Belarus. 2020;48:16-23. (In Russ.).

4. Report on the least developed countries. UNCTAD, 2020.

5. Kakora M. I., Chichina V. V. Production potential of an organization: concept and approaches to definition // Legal, economic and social-humanitarian sciences: collection of scientific works. Vol. 6. Mogilev: BIP – Institute of Law, 2020. P. 95-96. (In Russ.).

6. Komelkova I. S. Assessment of the production potential of agricultural enterprises in the Tver region and identification of factors constraining the development of agricultural production // AVU. 2012;8 (100). (In Russ.).

7. Nagaeva D. E., Ivanov A. V. Application of ESG rating to assess the potential of an agro-industrial enterprise // Baltic Economic Journal. 2023;3:47-55. (In Russ.).

8. Patrakova S.S. Assessment of the production potential of agriculture in the European North of Russia // Economic Journal. 2019;2(54):35-49. (In Russ.).

Информация об авторах

Д. Е. Нагаева – ведущий специалист ООО "Ушаково-Агро"

А. В. Иванов – доктор экономических наук, профессор ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО "Калининградский государственный технический университет"

Information about the authors

D. E. Nagaeva – Leading specialist of Ushakovo-Agro LLC

A. V. Ivanov – Doctor of Economic Sciences, Professor of INOTECU FGBOU VO "Kaliningrad State Technical University"

Статья поступила в редакцию 12.05.2024; одобрена после рецензирования 14.05.2024; принята к публикации 16.05.2024.

The article was submitted 12.05.2024; approved after reviewing 14.05.2024; accepted for publication 16.05.2024.

Балтийский экономический журнал. 2024. № 2(46). С. 46–64.

Baltic Economic Journal. 2024. Vol. 2(46). P. 46–64.

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

Научная статья

УДК 338:331

doi: 10.46845/2073-3364-2024-0-2-46-64

Трудовой потенциал и экономическое поведение рыбохозяйственных организаций: взаимосвязь и влияние на отраслевую стратегию

Оксана Геннадьевна Огий¹

¹ ФГБОУ ВО "Калининградский государственный технический университет", Калининград, Россия

¹oksana.ogij@klgtu.ru

Аннотация. В статье рассматривается взаимовлияние свойств трудового потенциала и структурной сложности отраслевой экономики. На материалах исследования трудового потенциала рыбохозяйственного комплекса России выделены два принципиальных фактора его стратегии развития: структурная сложность отрасли и трудовой потенциал ее работников. Важным аспектом этого подхода является